

脱！価格競争の 新規開拓実践セミナー

「集客は経営者の全てを癒す」…よく言われる言葉です。

ただ、低価格や安売りで集客した先に待ち受けるものは、八方塞がり地獄です。適正単価のお客様を新規開拓・集客してこそ、はじめてビジネスは加速します。消費税率の引き上げや、軽減税率制度の概要を説明するとともに、価格競争に巻き込まれない「新規開拓」のしくみ&ノウハウをギュッと詰め込み、わかりやすくお伝えします。

経営力を強化して新規開拓をお考えの方、リピーター・ファンになってくれるお客様を集客したい等、皆さまの積極的なご参加をお待ちしております。ザルで水をすくうような営業スタイルから、一刻も早く脱出しませんか？



講座内容

- ① 消費税軽減税率制度の概要
- ② お客様が「買う」3つの心理ステップ
- ③ 他社の倍の価格でも売れ続ける訴求ポイント
- ④ 圧倒的な予約数が舞い込んだ意外な販促物

開催日時

10月29日(月) 午後6時30分～8時30分

会場

鎌倉商工会議所 会議室 (鎌倉市御成町17-29)

参加料

無料(定員40名)※先着順。定員になり次第締め切ります

申込み方法

下記の申込書に必要事項をご記入の上、FAXにてお申込みください。(電話・メール申込み可)

お問い合わせ

☎0467(23)2563 鎌倉商工会議所

共催

鎌倉商工会議所／鎌倉市商店街連合会



講師 一圓克彦氏

【実践型】のリピーター・ファン創出コンサルタント。2代目経営者として経営を行った年商160億円企業では、リピーター・ファンの創出により、6%の顧客離れ防止で利益率を21%改善、離職率をゼロにし、事業を成長させる。著書「10円で8割をリピーターにする集客術(あさ出版)」を出版。Amazonランキングの総合1位を獲得するベストセラーに。自らの実体験に基づいた【リピーター・ファン作り】に関する講演やセミナーは随所に笑いを取り入れ「あっという間の120分だった」「商売の考え方が180度変わった」などと全国で反響を呼び、その登壇回数は2年間で500回に及ぶ。

〈 FAX 返信用紙 〉

☎0467(23)2563 FAX 0467(25)0900 メール info@kamakura-cci.or.jp

【脱！価格競争】の新規開拓実践セミナー 参加申込書

事業所名				フリガナ	様
所在地	〒			フリガナ	様
電話	-	-	FAX	フリガナ	様
				フリガナ	様

※ご記入いただいた情報は、商工会議所が主催する各種講習会・セミナーの運営・管理およびその他各種情報提供などに利用いたします
※当商工会議所から連絡がない限り、受講は可能ですので、直接会場へお越しください